

TITRE PROFESSIONNEL VENDEUR CONSEIL EN MAGASIN

Votre profil

Sens relationnel, écoute, bonne présentation et qualité d'expression, curiosité, implication, sens de l'initiative et des responsabilités.

Votre entreprise

Vous exercez dans tous types de points de vente, grandes, moyennes et petites surfaces qui proposent des produits nécessitant une vente conseil en face à face.

Votre activité

Vous assurez la vente de produits et de services associés, nécessitant l'apport de conseils et de démonstrations auprès de la clientèle.

Vous participez à la tenue, à l'animation du rayon et contribuez aux résultats de votre linéaire ou du point de vente en fonction des objectifs fixés par la hiérarchie.

Acteur de la satisfaction et de la fidélisation des clients, vous contribuez à l'accueil, à la vente afin d'atteindre les résultats économiques du point de vente en appliquant la politique commerciale de l'enseigne.

Vous connaissez l'organisation du circuit d'approvisionnement et de distribution.

Vous maîtrisez les caractéristiques, l'usage des produits de l'assortiment proposé par l'enseigne.

Vous participez à la théâtralisation du point de vente et faites des propositions pour améliorer la mise en valeur des produits.

Vous participez à la gestion des flux de marchandises.



Vendre et conseiller le client en magasin

MISSIONS

Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente

Titre Professionnel Niveau IV

Contrat d'Apprentissage

Durée : 1 an

Contact : recrutement@kedi.fr

Kedi

25 allée Gluck
68200 Mulhouse

03.89.33.91.07

